



### Deine Aufgaben

- Konzipieren und Umsetzen von fachbereichsbezogenen Vertriebsaktivitäten und deren Erfolgsanalyse
- Entwickeln und Durchführen von Vertriebskampagnen und Kundenveranstaltungen
- Erstellen von Vertriebsreportings und -controllings einschließlich Betreuen und Optimieren diesbezüglicher IT Systeme
- Analysieren von Marktentwicklungen und Kundenbedürfnissen. Ableitung von Handlungsnotwendigkeiten und Erarbeitung entsprechender Strategien und Konzepte
- Koordinieren, Steuern und Durchführen des fachbereichsbezogenen IT-Anforderungsmanagements, der Einführung und Entwicklung von IT-Anwendungen sowie das Betreuen von IT-Anwendungen aus fachlicher Sicht
- Wahrnehmen von Sonderaufgaben sowie Mitarbeit bei und Leiten von Projekten, Aktivitäten und Initiativen (auch agil)

### Persönliche Anforderungen

- Abstraktionsvermögen, analytisches Denken und Problemlösungsorientierung
- Fähigkeit, sich schnell und strukturiert in unbekannte Themen einzuarbeiten
- Schnelle Auffassungsgabe und Erarbeitung punkt- und termingenauer Lösungen, Fokussierung auf wesentliche Sachverhalte
- Kooperatives Teamverhalten, Bereitschaft zur Verantwortungsübernahme und Dienstleistungsorientierung
- Positiver Umgang mit Veränderungen von Prozessen und Organisationen

### Fachliche Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium (Bachelor oder Master) mit wirtschaftswissenschaftlichem oder bankfachlichem Hintergrund und/oder abgeschlossene Berufsausbildung mit mehrjähriger relevanter Berufserfahrung
- Ausgeprägte Kenntnisse im Förder- und Kreditgeschäft sowie allgemeine bankwirtschaftliche Kenntnisse bzw. Kenntnisse im Marketing, Strategieentwicklung und Vertriebscontrolling von Vorteil
- Kenntnisse in der Zusammenarbeit mit öffentlichen Verwaltungen von Vorteil

## Vertriebsmanagement (w/m/d)

Ab sofort | Vollzeit oder Teilzeit | unbefristete Festanstellung | Berlin



- Kenntnisse zu Bank- und Vertriebsprozessen sowie anwendungsbezogene IT-Kenntnisse (u. a. SAP, MS-Office, Kalkulationssoftware) sowie Verständnis von IT-Prozessen
- Kenntnisse in der Erstellung von Präsentationen sowie im konzeptionellem Arbeiten

### Dein Einstieg in der IBB

In der Immobilien- und Stadtentwicklung ist die IBB Partnerin für alle immobilienbezogenen Förder- und Finanzierungsfragen für Neubau und Modernisierung insbesondere von Wohnimmobilien. Hierbei arbeiten wir mit verschiedenen Kundengruppen (vom Eigenheimkunden bis zu städtischen und internationalen Wohnungsunternehmen) und Banken zusammen. Der Stab des Bereiches ist Ansprechpartner und Dienstleister in operativen und strategischen Fragen für die beiden Marktfachabteilungen und arbeitet mit diversen anderen Bereichen und Stäben der Bank zusammen. Wir gestalten das Geschäftsfeld Immobilien- und Stadtentwicklung nach innen und außen mit geschäfts- und förderpolitischer Motivation.

Diese Stelle ist im [tariflichen](#) bzw. außertariflichen Bereich angesiedelt. Die Einstufung erfolgt individuell in Abhängigkeit von relevanter Berufserfahrung und Qualifikation.

### Unsere Benefits für Dich:

- Sicherer Arbeitsplatz in einer 100%igen Tochter des Landes Berlin
- Attraktive Vergütung und zusätzliche Sozialleistungen wie vermögenwirksame Leistungen
- Einstieg in Vollzeit (38 Stunden) oder nach individueller Teilzeitvereinbarung möglich
- Flexible Arbeitszeiten von 6-20 Uhr ohne Kernarbeitszeiten sowie Homeoffice-Möglichkeiten
- Persönliche sowie fachliche Weiterbildungsmaßnahmen möglich
- 30 Tage Urlaub, einen Freizeittag pro Jahr sowie 24. & 31.12. als Bankfeiertage
- Übernahme der Kosten für das BVG-Ticket/Deutschlandticket Job
- Sportgruppen, Betriebsfeiern sowie regelmäßige Teambuildingmaßnahmen, um das Gefühl von Zusammenhalt innerhalb der Bank zu stärken

**Klingt spannend?** Weitere Benefits & Informationen findest Du [auf unserer Karriereseite](#).

### Die Investitionsbank Berlin als Arbeitgeberin

Wir sind die Förderbank Berlins und geben jeden Tag alles, um unsere Stadt noch lebenswerter zu machen. Wir fühlen uns als klimaneutrale Bank der Nachhaltigkeit verpflichtet, forcieren die Digitalisierung zum Wohle unserer Kund:innen und fördern Diversität. Egal ob Start-ups, Mittelstand, Technologieunternehmen oder Wohnungswirtschaft - wir finanzieren die Anforderungen der wachsenden Stadt. In unseren Geschäftsfeldern Wirtschaftsförderung, Immobilien- und Stadtentwicklung sowie Arbeitsmarktförderung unterstützen wir vor allem eines: Berlin. Als die Bank für Gründungen helfen wir innovativen Macher:innen und Start-ups, ihre Ideen zu erfolgreichen Unternehmen zu entwickeln. So werden Arbeitsplätze geschaffen und viele internationale Menschen von unserer Stadt angezogen. Das macht Berlin interessant und lebenswert!

### Wir leben Gleichstellung!

Wir treten für die Gleichberechtigung von Frauen und Männern ein und streben in den Bereichen, wo Frauen unterrepräsentiert sind, eine Erhöhung des Frauenanteils an. Daher sind Bewerbungen von Frauen von besonderem Interesse. Darüber hinaus sind Bewerbungen von Menschen mit Migrationshintergrund, die die Einstellungsvoraussetzungen erfüllen, ebenfalls erwünscht. Anerkannt schwerbehinderte Menschen werden bei gleicher Eignung bevorzugt berücksichtigt.

## Vertriebsmanagement (w/m/d)

Ab sofort | Vollzeit oder Teilzeit | unbefristete Festanstellung | Berlin



### Deine Onlinebewerbung – wie kannst Du Dich bewerben?

In unserem Bewerbungsportal kannst Du alle erforderlichen Informationen schnell und bequem eingeben sowie Deine Bewerbungsunterlagen hochladen. Über die „Jetzt bewerben“ Fläche gelangst Du direkt zur Stellenausschreibung:

[Jetzt bewerben](#)

**Du hast weitere Fragen zur Stellenausschreibung?** Dann steht Dir Adriana Vilches (Personalreferentin, Tel. [030-2125/5505](tel:030-2125/5505)) gern zur Verfügung.

**Doch nicht das Richtige für Dich?** Weitere spannende Stellenangebote findest Du unter: [Investitionsbank Berlin Onlinebewerbung](#)

**Du willst mehr von uns erfahren?** Dann findest Du uns auf folgenden Social-Media-Kanälen:

